

Salgselev søges til JO Hydraulics

Vil du kickstarte din karriere inden for salg og kundekontakt? Drømmer du om en hverdag, hvor du er tæt på kunderne, lærer hele salgsprocessen fra bunden og arbejder i et dynamisk team? Så er det måske dig, vi leder efter!

Som salgselev hos JO Hydraulics får du en vigtig rolle i at støtte vores eksterne sælgere og sikre, at salgsprocesserne forløber effektivt – fra kundehenvendelser til opfølgning og ordrebehandling. Vi lærer dig, hvordan man håndterer kundekontakt, indhenter tilbud fra leverandører, udarbejder attraktive tilbud til kunder, følger op på tilbud, behandler ordrer, og understøtter salgsteamets markedsføringsaktiviteter.

Startdato: August

Arbejdstid: Fuldtid

Arbejdssted: Virring (kræver et motoriseret køretøj, da der er begrænset offentlig transport)

Hvis du kan genkende dig selv i dette, er du den, vi leder efter:

- Du får energi af at krydse ting af din to-do-liste, og der er nærmest ingen bedre følelse end at nå de mål, du har sat dig.
- Du kan lide at kommunikere med andre mennesker og tager positivt imod nye udfordringer.
- Du har en naturlig nysgerrighed og sætter dig gerne ind i nyt stof.
- Dit smil og din positive energi smitter af på dine omgivelser.

Dine ansvarsområder som salgselev:

- Kundesupport: håndtering af forespørgsler, opfølgning på tilbud og ordrebehandling på mail og telefon.
- Tilbudsudarbejdelse: indhente information fra leverandører og sammensætte attraktive tilbud
- Support til markedsføring: hjælp til markedsføringsaktiviteter i samarbejde med salgsteamet
- Salgsbackup til vores eksterne sælgere: support og opfølgning på kundekontakt

Hvad forventer vi af dig:

- Du kan tale, læse og skrive dansk og engelsk.
- Du skriver naturligt og sikkert, da meget kommunikation foregår skriftligt.
- Du er motiveret, har en positiv tilgang og arbejder struktureret og selvstændigt.
- Du har måske haft fritidsjob eller andre erfaringer, hvor du har arbejdet med kundekontakt eller service, men vigtigst er din indstilling og din lyst til at lære.

Om JO Hydraulics og teamkulturen

JO Hydraulics er en familieejet handelsvirksomhed med passion for maskiner og tekniske løsninger. Vi leverer hydraulik- og centralsmøringskomponenter til brancher, hvor driftssikkerhed er altafgørende – herunder lastvognsopbyggere, landbrug, entreprenører og underleverandører til vindmølleindustrien.

Hos os er vi ægte teamplayers. Vi bakker hinanden op, bruger hinandens styrker aktivt og skaber et fællesskab, hvor vi alle trives.

Der er liv og energi i pauserne med bordtennis, bordfodbold og dart – og vi holder sociale arrangementer, som mange deltager i.

Hvad vi tilbyder:

- Frihed under ansvar – vi stoler på dig og giver dig plads til at tage initiativ.
- Et arbejdsmiljø, hvor forskelligheder ses som en styrke, og hvor opgaver lander hos dem, der brænder for dem.
- En klar rollefordeling i et stærkt team, hvor vi løfter sammen for at skabe gode resultater.

Kan du genkende dig selv i opslaget?

Så ser vi frem til at høre fra dig!

Kontakt: Sidsel Algren Svendsen, sa@johydraulics.dk 27730250

